# Программа регистрации сделок с решениями для управления данными на 2013 финансовый год.

**Срок действия предложения: с 16 апреля 2012 года по 31 марта 2013 года**

С 16 апреля 2012 года все условия каких-либо предыдущих программ регистрации сделок по управлению данными CA будут заменены настоящей Программой и положениями и условиями, изложенными в ней.

## Введение

Настоящая Программа регистрации сделок с решениями для управления данными (УД) («Программа») разработана с целью мотивации реселлеров по УД CA к регистрации перспективных возможностей по продаже продуктов для УД CA. Сделки, предметом которых являются продукты по УД CA, могут регистрировать реселлеры уровней Member, Advanced и Premium (уровни определяет CA), (именуемые в дальнейшем как «Партнеры»). Мотивами будут служить начальная скидка, предоставляемая на момент покупки, а также, в зависимости от обстоятельств, ретроспективная скидка. Для удобства положения и условия настоящей Программы («Положения и условия регистрации сделок») также опубликованы на стартовой странице Программы на партнерском портале CA по адресу http://ca.com/partnerportal.

## Критерии отбора, требования, положения и условия регистрации сделок по УД CA

ЧТОБЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ, ПАРТНЕРЫ ОБЯЗАНЫ СООТВЕТСТВОВАТЬ ВСЕМ НИЖЕПЕРЕЧИСЛЕННЫМ КРИТЕРИЯМ, А ТАКЖЕ НЕИЗМЕННО СОБЛЮДАТЬ НАСТОЯЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ И УСЛОВИЯ РЕГИСТРАЦИИ СДЕЛОК:

1. Программа состоит из двух частей: Часть 1: Начальная скидка и Часть 2: Ретроспективная скидка
2. Для участия в Программе будет допущен только тот Партнер, которому первому удастся зарегистрировать сделку, соответствующую критериям.
3. «Продуктами, соответствующими критериям» является семейство продуктов ARCserve® (в том числе приложения CA ARCserve Backup, CA ARCserve D2D, CA ARCserve Replication, CA ARCserve High Availability, CA ARCserve Central) и семейство продуктов ERwin® (в том числе CA ERwin Data Modeler Standard Edition, CA ERwin Data Modeler Navigator Edition, CA ERwin Data Modeler Workgroup Edition, CA ERwin Data Modeler Community Edition, CA ERwin Data Modeler for Microsoft SQL Azure, CA ERwin Web Portal, CA ERwin Data Model Validator, CA ERwin Data Modeler Saphir Option for ERP, CA ERwin Modeling for Enterprise). Продукты, соответствующие критериям, предназначены исключительно для продажи конечным пользователям для их внутреннего использования.
4. «Новая контрактная стоимость» (НКС) – это чистый доход, который CA получает от возрастающих продаж продуктов по УД CA или дополнительных потенциальных продаж таких продуктов уполномоченным дистрибьютором. При вычислении НКС CA исключает все налоги, комиссионные за консультационные и прочие профессиональные услуги, затраты на доставку и прочие дополнительные расходы. Продукты производителей оригинального оборудования, независимых поставщиков программного обеспечения, розничные продукты, пакетные продукты, услуги по подготовке, профессиональные услуги, услуги внешних подрядчиков, управляемые услуги, продукты D2D on Demand, услуги по технической поддержке и продукты для внутреннего использования не включены в Программу.

## ЧАСТЬ 1: НАЧАЛЬНАЯ СКИДКА

5. Для Части 1 регистрирующиеся Партнеры должны иметь статус как минимум начинающего, продвинутого или ассоциированного реселлера в странах Европы, Ближнего Востока и Африки, исключая Южную Африку, чтобы иметь возможность осуществлять продажи конечным пользователям в этих странах.
6. Чтобы соответствовать требованиям для участия в Части 1 Программы, Партнер сначала должен представить перспективную сделку по продаже Продуктов, соответствующих критериям, которая зарегистрирована в системе СА (Партнерский портал) и утверждена СА. После этого СА должна выдать Сертификат о регистрации сделки.
7. Сумма сделки, исходя из минимальной предложенной прейскурантной цены («МППЦ»), которую можно зарегистрировать и получить на нее начальную скидку, составляет 2000 долларов США/2000 евро/2000 фунтов стерлингов.
8. Процесс регистрации сделки предусматривает следующее:
   а. Партнер отправляет заявку о перспективной сделке на партнерский портал, а также указывает все обязательные для регистрации сведения: Название компании-конечного пользователя (необходимо правильно его написать)
   - Контактная информация конечного пользователя
   - Предполагаемая дата заключения сделки
   - Название возможности (необязательно)
   - Дополнительные сведения о возможности
   - Дистрибьютор
   - Выбранные продукты и суммы сделки
   - Любые другие сведения, которые обоснованно может запрашивать СА.

   б. Для зарегистрированной возможности создан идентификатор регистрации сделки.
   в. СА проводит проверку зарегистрированной сделки на предмет соответствия критериям и подтверждает ее
   г. Партнер получает уведомление по электронной почте о регистрации новой сделки, в котором также указывается обновленный статус, например «Утверждение», «Продление», «Истечение срока действия», «Оплачено» или «Отклонено», определения для которых приведены ниже.

| | |
|---|---|
| **Получение заявки о создании новой сделки** | Заявка на регистрацию сделки ожидает утверждения СА |
| **Утверждение сделки** | Заявка на регистрацию сделки утверждена на основании соответствия правилам программы |
| **Изменение даты истечения срока** | Срок действия заявки на регистрацию сделки продлен |
| **Предупреждение об истечении срока действия** | Предупреждение об истечении срока действия заявки на регистрацию сделки |
| **Оплачено** | Действия по заключению сделки документально подтверждены и проверены СА, Партнеру выплачена соответствующая сумма для поощрения |
| **Отклонено** | Заявка на регистрацию сделки отклонена и аннулирована вследствие недостаточности предварительно зарегистрированной информации или ее несоответствия определенным требованиям программы. Партнеру отправляется письмо по электронной почте с объяснением причин отклонения. |

9. Заказы следует отправлять уполномоченному дистрибьютору вместе с Сертификатом о регистрации сделки, утвержденной CA.
10. Начальные скидки предоставляются в соответствии с таблицей A ниже и основаны на НКС, чистом доходе получаемом CA.

## ЧАСТЬ 2: РЕТРОСПЕКТИВНАЯ СКИДКА

11. Для участия в Части 2 Программы регистрирующиеся Партнеры должны иметь статус как минимум реселлера уровней уровней Premier или Advanced в странах Европы, Ближнего Востока и Африки для продажи конечным пользователям в этих странах.
12. Партнер должен быть зарегистрирован в качестве Партнера для участия в Части 1.
13. Ретроспективная скидка предоставляется в соответствии с таблицей A ниже и основывается на НКС. Минимальный размер чистого дохода, получаемого CA в результате заключения сделки, в отношении которой может применяться ретроспективная скидка, составляет 5000 долларов США, максимальная сумма выплаты составляет 10 000 долларов США.
14. Факт соответствия зарегистрированной сделки, полученной регистрирующимся Партнером, критериям для предоставления ретроспективной скидки, должен быть уточнен Партнером, заключающим зарегистрированную сделку, в системе CA с помощью указания статуса «Сделка получена». Платеж будет осуществлен после подтверждения продажи Продуктов, соответствующих критериям, и получения платежа в CA.
15. Факт соответствия зарегистрированной сделки, полученной другим Партнером, критериям для предоставления ретроспективной скидки должен быть уточнен Партнером, заключающим зарегистрированную сделку, в системе CA с помощью указания статуса «Сделка получена» «Другим партнером». Платеж будет осуществлен после подтверждения продажи Продуктов, соответствующих критериям, и получения платежа в CA.

16. Все ретроспективные скидки будут выражены в местной валюте Партнера, если иное не согласовано между CA и Партнером.

17. Заявки на регистрации сделок, соответствующих критериям НП (см. определение ниже), не предполагают предоставления ретроспективных скидок

## ТАБЛИЦА A

| **Программа регистрации сделок по управлению данными на 2013 финансовый год. Издание для реселлера** | | | | |
|---|---|---|---|---|
| Минимальные суммы/скидки для стимулирования сбыта | Начинающие партнеры | Продвинутые партнеры | Ассоциированные партнеры | Начинающие и продвинутые партнеры ERwin |
| Продукты: | Только продукты CA ARCserve, соответствующие критериям | | | Только продукты CA ERwin, соответствующие критериям |
| Минимальная сумма заказа на новый продукт (НКС только МППЦ) | **$2,000/€2000** | | | **$8000/€6700** |
| **Скидка на новый продукт (НКС)** - продажа одного или более продуктов CA ARCserve/CA ERwin, соответствующих критериям | 25% | 25% | 15% | 15% |
| **Дополнительные ретроспективные скидки*** Получены и заключены регистрирующимся Партнером, или получены Другим Партнером и заключены регистрирующимся Партнером | 10% | 5% | 0% | 0% |
| **Максимально возможная общая сумма скидки** | **35%** | **30%** | **15%** | **15%** |

* Только сделки с минимальной НКС в размере 5000 долларов США чистого дохода, получаемого СА, соответствуют критериям для получения скидок, максимальная сумма выплаты по скидке не может превышать 10 000 долларов США за одну сделку.

## НП

18. Партнер, зарегистрировавший сделку, может, в зависимости от финансового положения, иметь право на получение дополнительных скидок в соответствии с Таблицей скидок по непрямым предложениям. Обратите внимание, что окончательную цену всегда согласовывает Партнер и уполномоченный дистрибьютор СА.
19. В случае предоставления СА подобных дополнительных скидок Партнер не имеет права на получение каких-либо ретроспективных скидок

## ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

20. Отправляя заявку на регистрацию сделки в Программе, вы соглашаетесь с данными положениями и условиями.
21. Данная Программа НЕ СОЧЕТАЕТСЯ с какими-либо иными скидками или акциями, которые предоставляет/проводит СА или ее аффилированные или дочерние компании, если иное не указано в правилах каких-либо других акций.
22. Право принять участие в Программе начинает действовать с даты утверждения вас СА в качестве действующего Партнера с определенным статусом и после принятия вами положений партнерского портала СА.
23. Вы не имеете права нарушать данные или любые другие положения СА, а также иметь заблокированные СА или вашим уполномоченным дистрибьютором СА кредиты. В случае нарушения или блокировки кредита СА имеет право незамедлительно приостановить участие Партнера или исключить его из Программы.
24. Зарегистрированные сделки, соответствующие критериям и утвержденные СА, действительны на протяжении шести (6) месяцев, их срок действия может быть продлен и их можно повторно зарегистрировать путем подачи вторичной заявки на подтверждение соответствия критериям и повторное утверждение СА. Невзирая на вышесказанное, СА оставляет за собой право в любое время отозвать документ об утверждении.
25. Если вы получаете сделку, но не являясь регистрирующимся Партнером, вы не имеете права на получение скидки в результате регистрации сделки.
26. СА не несет ответственности за какие-либо налоги или сборы, которые могут возникать в результате предоставления начальной или ретроспективной скидки.
27. СА оставляет за собой право запрашивать дополнительную информацию для обоснования требований.
28. Решение СА о соответствии критериям для участия в Программе является окончательным и неоспоримым. СА оставляет за собой право в любое время изменить условия, прекратить или заменить Программу, а также право исключать каких-либо Партнеров или отклонять требования, если считает, что они не соответствуют Положениям и условиям Программы, а также в случае, если Партнер своим поведением нарушает принципы Программы, в том числе, если Партнер демонстрирует существенное увеличение ценности сделки (например, выполнив дополнительную работу, предварительно создав некие отношения).
29. Все решения в отношении данной Программы принимаются СА исключительно по собственному усмотрению и являются окончательными.
30. СА оставляет за собой право определять, соответствует ли критериям для участия в Программе сделка на сумму свыше 250 тысяч долларов США.
31. СА может исключительно по своему собственному усмотрению проводить проверку информации, которую Партнер указал в системе, и исключать из программы сделки, которые не соответствуют сведениям, предоставленным на момент регистрации. Подобную проверку СА может проводить с использованием любых средств, которые посчитает нужными.